



Bâtis ton réseau... Bâtis ta carrière avec nous!
Chargé(e) de clients externes – développement des affaires

Tu es de ceux qui aiment aller vers les gens? Créer des contacts? Ouvrir des portes? Transformer une première rencontre en relation durable?

Tu as ce petit quelque chose qu'on ne peut pas enseigner : **le goût de connecter avec les gens... et de faire des ventes.**

Cette opportunité est pour toi.

Qui sommes-nous?

Fondée en 1938, Guard-X Protection incendie est une entreprise familiale d'ici, reconnue comme un leader en sécurité incendie.

Depuis plusieurs générations, nous protégeons les personnes, les bâtiments et les entreprises avec rigueur, professionnalisme et humanité.

Chez Guard-X Protection incendie, on ne cherche pas seulement des employés : **on développe des ambassadeurs de notre expertise.**

Ton rôle au quotidien

En tant que chargé(e) de clientèle externe, tu es **le premier contact, le lien, la référence** entre nos clients et notre expertise. Tu ne vends pas un produit. Tu offres la tranquillité d'esprit.

Concrètement, tu seras appelé(e) à :

- Prospecter activement de nouveaux clients et développer ton territoire;
- Entretenir des relations solides avec notre clientèle existante;
- Accompagner et conseiller les clients dans leurs besoins en protection incendie;
- Présenter nos services (réparations, mises aux normes, inspections, entretiens);
- Faire des suivis rigoureux auprès des prospects et nouveaux clients;
- Collaborer étroitement avec les autres départements pour assurer une expérience client exceptionnelle;
- Participer activement à l'atteinte des objectifs de développement des affaires;
- Identifier des opportunités d'amélioration et contribuer à faire évoluer nos pratiques.

Tu es autonome sur la route, mais jamais seul(e) : l'équipe interne est là pour te soutenir.

Ce poste est idéal pour toi si :

- Tu aimes rencontrer de nouvelles personnes chaque jour;
- Tu es naturellement à l'aise pour créer un lien de confiance;
- Tu es structuré(e) et rigoureux(se) dans tes suivis;
- Tu veux avoir un impact concret dans la sécurité des gens;
- Tu es à l'aise de travailler en collaboration avec plusieurs équipes;
- Tu es motivé(e) par les résultats et les commissions;
- Tu veux évoluer dans une entreprise humaine, reconnue et bien établie.

Expérience en vente, représentation ou service à la clientèle? Super!

Pas exactement ce titre, mais tu as le profil relationnel? On veut te rencontrer.

Ce qu'il te faut

- Permis de conduire valide (classe 5);
- Excellente aisance relationnelle et communicationnelle;
- Sens de l'organisation et autonomie;
- Bonne maîtrise du français (oral et écrit);
- Anglais fonctionnel (un atout);
- Expérience en développement des affaires ou en relation client (un atout).

Pourquoi choisir Guard-X?

- Pour jouer un rôle clé dans une entreprise en pleine croissance, audacieuse et profondément humaine;
- Poste permanent à temps plein (40 h / semaine), du lundi au vendredi, avec flexibilité et mode hybride selon les besoins;
- Des conditions à la hauteur : assurances collectives, REER collectif, télémédecine, congés diversifiés, téléphone et allocation voiture;
- Une conciliation famille-travail réelle, certifiée, prouvée et vécue au quotidien;
- De vraies possibilités de développement professionnel : formations, mentorat et projets d'impact;
- Une équipe qui célèbre ses gens : reconnaissance, événements, humour et fierté partagée.

Une vraie carrière commence ici

Si tu cherches plus qu'un simple emploi... Si tu veux bâtir ton propre portefeuille, ton réseau et ta réputation... Si tu veux faire une différence concrète en protection incendie...

Joins-toi à Guard-X Protection incendie.

Ton réseau commence ici. Ta carrière aussi.